



DUNA HOUSE®

Ingatlan • Hitel • Biztosítás

Több pénzre, sikerre, biztonságra és mégis önállóságra vágyik?

Nálunk megalapozhatja jövőjét, velünk Ön is sikeres lehet!



Szívesen keresne sokkal több pénzt? Nálunk jelenlegi bevételének többszörösét viheti haza – mindez csak Önön múlik!

A mostani gazdasági helyzetben szinte senkinek sem biztos az állása, sokan pedig a jövedelmüket keveslik. Gondolt már arra, hogy képzettségéért, tudásáért, szorgalmáért nem fizetik meg eléggé? Szívesen venné saját kezébe az irányítást? Jobban érezné magát egy biztos háttérrel? Elég volt a folyosói pletykákból, a kellemetlen kollégákból? Nálunk megalapozhatja jövőjét, velünk Ön is sikeres lehet!

Hiányzik egy csapat? Nálunk nem marad magára!

Munkáját jó csapatban, stabil háttérrel, szakmai és informatikai háttértámogatás mellett, minőségi irodában, kiváló infrastrukturális feltételek mellett, jó hangulatban végezheti – Önnek csak a sikert kell élveznie.

Sikerre és karrierre vágyik? Nálunk előreléphet!

Úgy érzi szakmájában, munkahelyén nem tud előrelépni, anyagi lehetőségei is korlátozottak? Képességei és kitartása mellett céljait hosszú távon sem látja elérhetőnek? Hétszintű karrierrendszerünkben Ön is rövid idő alatt megtalálhatja a leginkább testhezálló pozíciót – azt a típusú feladatot végezheti, ami a legjobban érdekli. Gyors előrelépési lehetőséget, és ennek megfelelő plusz jövedelmet érhet el, Képzés Centrumunk segítségével pedig folyamatosan fejleszheti magát. Meglévő vállalkozásával is sokkal többet érhet el!

Fél, hogy túl sok az ingatlanos?

Ön előtt is pontosan ugyanolyan lehetőségek állnak, álmai megvalósítására, mint azon kollégáinknak, akik már hosszabb ideje a Duna House csapatát erősítik és akiknek már sikerült. Ha hozzánk csatlakozik, csak a teljesítményre és az eredményességre kell összpontosítania – megfelelő motivációval és akarattal velünk Ön is elérheti céljait, mi ehhez minden feltételt biztosítunk.

Legalább egy kérdésre igennel válaszolt?

Legyen Ön is tagja a Duna House csapatának, teremtsen meg saját, és családjának anyagi biztonságát, keressen sokkal több pénzt az eddigiekénél! Döntsen a biztos háttér és a hosszú távú stabilitás mellett! Olyan munkát kínálunk Önnek, amelyet – minden nehézségével – nagyon könnyen meg lehet szeretni, folyamatos képzéseinken keresztül, gyorsan és biztosan el lehet sajátítani. Vigyázzon, könnyen sikeressé válhat és nemcsak megszereti, hanem munkája a hobbijává is válik!



Akiknek sikerült



Herr Angéla
Briliáns fokozatú irodavezető, franchise-partner

Anno, egy újsághirdetésben jelentkeztem a Duna House-hoz: bementem az interjúra mint adminisztrátor, és kijöttem, mint ingatlanértékesítő – a beszélgetés alatt ugyanis kiderült, hogy sokkal nagyobb kihívásokat tartogat számomra ez a pozíció. Talán akkor még nem is gondoltam arra, hogy ilyen sok mindent el tudok érni: még abban az évben én lettem a legjobb értékesítő, majd később az első franchise irodát is én nyitottam meg. Ma már három iroda tartozik irányításom alá – ahhoz képest, hogy „átmeneti” munkának indult, a Duna House-nál biztosított lehetőségeknek köszönhetően igen szép eredményt értem el. Önnek is sikerülhet!

Moldván Erika

Briliáns fokozatú irodavezető, regionális értékesítési vezető

Mielőtt a Duna House-hoz csatlakoztam, 8 éven át rajzoló-tervezőként dolgoztam. Budapest belvárosában kezdtem értékesítőként, majd nem sokkal később már én irányítottam korábbi kollégáimat. A teljesítményemmel szembeni elismerés és bizalom eredményeként 2008-tól egy, a korábbinál jelentősen nagyobb iroda vezetésére kaptam felkérést – ezzel a csapattal sorra a legjobb három között végeztünk az országos értékesítési versenyeken. Idén februártól már regionális értékesítési vezetőként tevékenykedem – ami óriási büszkeséggel tölt el, mert olyan csapattal, vezetővel és irodákkal dolgozhatom, amely sikerre van ítélve.



Ifi András
Briliáns fokozatú irodavezető, franchise-partner, regionális értékesítési vezető

Pályafutásomat 2004. áprilisában kezdtem ingatlanértékesítőként. 2 év alatt beletanultam az „ingatlanozásba”, megteremttem az egzisztenciámat. Ekkor kaptam a felkérést arra, hogy vezessem a Király utcai irodát, mely azóta is az egyik legsikeresebb iroda. Nem sokkal később egy másik, szintén azóta is nagyon sikeres iroda vezetésére is megbízást kaptam. Ezután jött 2008. őszén a lehetőség, hogy a hálózat keretein belül, saját tulajdonrészt is szerezhetek. Jelenleg 2 irodában van érdekeltségem, de ezen a területen további bővülést szeretnék elérni a jövőben. 2010 február 1-je óta pedig regionális értékesítési vezetőként is dolgozom, ami igazi szakmai elismerés és kihívás. Boldog, sikeres és elégedett embernek érzem magam, mert megtaláltam és azzal foglalkozhatom, amihez tehetségem van és amihez az ingatlanszakmában értékesítéssel eltöltött 6 év alatt jelentős tudás és tapasztalat is társult.

Plangenauer László

Platina fokozatú irodavezető mentor

2006-ban jöttem a Duna House-hoz, tele voltam kérdésekkel, kételyekkel, de voltak céljaim és ambícióim. Az első évben, a Rákóczi úti irodában a legjobb értékesítő lettem, így 2007-ben felkérték a másik iroda vezetésére, ami szintén Győrben van. A második évben megdupláztuk a bevételt és a létszámot. 2008 óta irodavezető mentor is vagyok és 6 irodavezetővel dolgozom már együtt sikeresen, mely egy új kihívás volt számomra. Szeretek emberekkel dolgozni, szeretem a pörgést, a napi kihívásokat. Kedvenc motómó, hogy a sikeres ember azt teszi amit az átlagos nem. Kedvencem a matematika és ez a munka a számokon alapul, amit minden értékesítő ki tud egészíteni a saját egyéniségével és ettől olyan szép ez az egész. Egyformán vagyunk, de mégis különbözőek. A Duna House egy életforma, itt öröm dolgozni, nap mint nap.



Rábai László
Briliáns fokozatú értékesítő

Már az első, Duna House-nál töltött évem alatt sikerült csúcsot döntenem: nevezhez kötődik a legtöbb megbízási szerződés megkötésére, valamint a legjobbak területén is sikerült rendszeresen bekerülnöm az adott hónap legjobb teljesítők körébe. 2009-ben az irodámmal együtt megnyertük az értékesítési versenyt is, ami igen nagy elismerés, hiszen több, mint 100 iroda között lettünk a legjobbak, valamint ugyanekkor én lettem az Év legjobb értékesítője. Nagyon büszke vagyok a közelmúltban elnyert briliáns értékesítői fokozatomra is, mely nemcsak a névjegyen mutat jól, hanem új ügyfelek (közük nemzetközi befektetők, állami és önkormányzati szervek) megszerzésében is nagyon sokat segített. Persze minden teljesítmény mögött csapat van – mindez nekem sem sikerülhetett volna az irodában dolgozó kiváló csapat nélkül.

Ne habozzon, jelentkezzen még ma!

Bízzon saját képességeiben, próbálja ki magát, csatlakozzon a Duna House dinamikusan bővülő csapatához, és valósítsa meg álmait! Országszerte (jelenleg) 106 irodánkban, kényelmes körülmények között dolgozhat.

A kiválasztás folyamata

A Duna House leendő munkatársai háromlépcsős kiválasztási rendszerben bizonyíthatják alkalmasságukat, melynek részei a személyes interjúk, valamint egy ügynevezett értékelő központ, mely a feladat ellátásához szükséges képességeket vizsgálja.

Amit ajánlunk:

- Professzionális, biztos háttér;
- Európai színvonalú munkakörnyezet;
- Változatos munkavégzés;
- Összetartó, jó csapat;
- Összességében nem maximalizált, teljesítményarányos, kiemelkedő jövedelem lehetősége.

Feladat:

- Használt és új építésű ingatlanok közvetítése;
- Adott terület megismerése, megbízások felvétele;
- Ingatlanok bemutatása, értékesítése;
- Kapcsolattartás a meglévő és új ügyfelekkel.

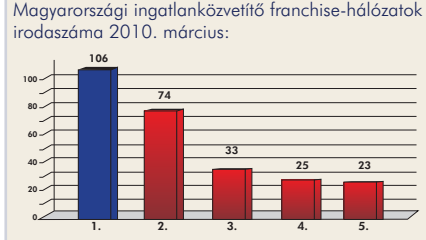
10 érv, amiért megéri jelentkezni

- A piacvezető cég biztos háttere;
- Kiszámítható körülmények, rugalmas rendszer;
- Bevezetett és elismert márkanev;
- Önálló munkavégzés lehetősége;
- Az ingatlanközvetítői piac bővítésében rejülő potenciál*;
- Kötetlen munkaidő;
- Folyamatos képzések;
- Hatékony oktatási rendszer;
- Határtalan kereseti lehetőség;
- 7 lépcsős karrierrendszer, gyors előrelépési lehetőség.

Elvárások:

- Határozott személyiség;
- Kiváló kommunikációs készség;
- Sikerorientált gondolkodás;
- Nagy munkabírás, kitartás, szorgalom;
- Ügyfélorientált gondolkodás.

Magyarországi ingatlanközvetítő franchise-hálózatok irodaszáma 2010. március:



* Ingatlanközvetítők piaci részesedése a teljes ingatlanpiaci tranzakcióból:



Várjuk fényképes önéletrajzát a karrier@dh.hu e-mail címre.